

5 preguntas clave para hacerle a todos los proveedores de TI basada en el consumo

Organizaciones de todos los tipos y tamaños están cambiando a un modelo de TI como servicio: a nivel local, en el extremo y en la nube. Esto se debe a que ofrece una mayor escalabilidad y la capacidad de pagar solo por el consumo¹; todo ello a la vez que se aligera la pesada carga asociada con las operaciones de TI.

No todos los proveedores de TI basada en el consumo son iguales. Hay mucho en juego, elige con inteligencia.

#1 ¿Cuál es tu modelo de consumo real?

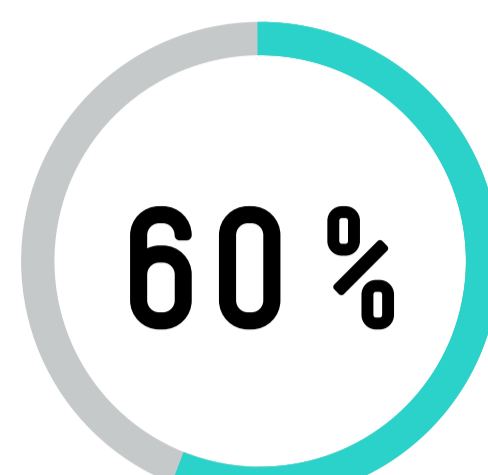
¿Alquiler multianual? ¿Precios estáticos de suscripción? ¿Pago por consumo?
¿Hardware en propiedad con operaciones externalizadas?

» Qué buscar: Pago por consumo

A diferencia de un alquiler o suscripción, un modelo de pago por uso se basa en el uso real de tus recursos de TI, por lo que solo pagas por lo que consumes¹



- Se adapta al alza y a la baja dependiendo del uso
- Te permite pagar por recursos de TI **según la necesidad**
- **Minimiza** las inversiones iniciales de capital



Empresas que utilizarán modelos de TI flexibles y de menor coste para 2023²

#2 ¿Ofreces medición?

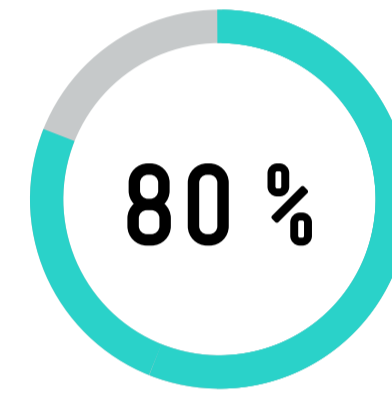
¿Mide tu solución el consumo real? ¿Con qué frecuencia se realiza la medición?
¿Puedo realizar un seguimiento del consumo medido y los costes?

» Qué buscar: Medición real

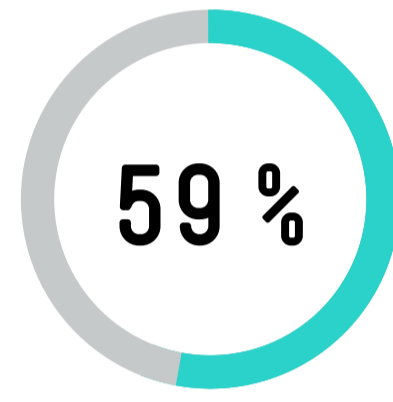
La medición debería recoger los datos de uso granular de cada servicio para que la facturación sea precisa y obtener información valiosa



- Proporciona **visibilidad granular sobre el consumo y los costes**
- Contribuye a alcanzar un **100 %** de utilización de los recursos económicos
- Habilita la **gestión de capacidad activa** para proporcionar capacidad por delante de la demanda



En 2020, un 80 % de las organizaciones superarán su presupuesto de infraestructura de la nube como servicio (IaaS) debido a la falta de enfoques de optimización de costes³



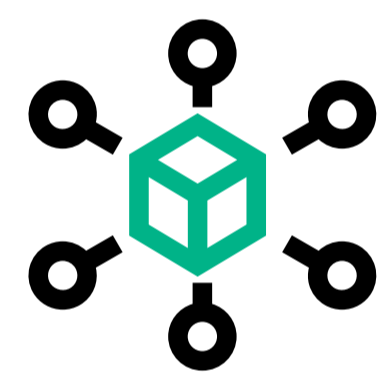
Volumen medio de sobreaprovisionamiento (y sobrepago) de capacidad⁴

#3 ¿Qué profundidad tiene tu portfolio?

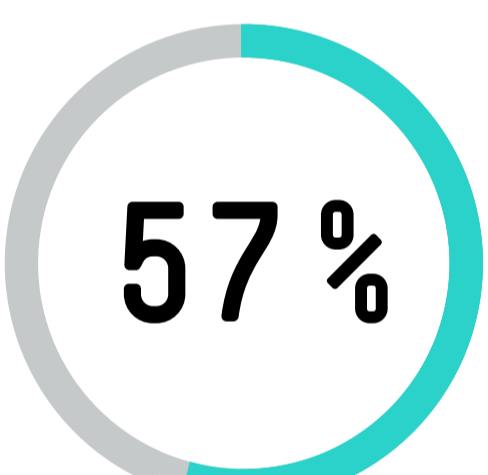
¿Puedes ejecutar tus principales cargas de trabajo como servicio? ¿Y una nube privada?
¿Contenedores? ¿Máquinas virtuales? ¿High performance computing?

» Qué buscar: Todo como servicio

Los proveedores deberían proponer una amplia gama de ofertas como servicio que vayan del entorno local, al extremo y a la nube híbrida



- Proporciona **resultados de negocio con mayor rapidez** gracias a servicios de diseño específico
- **Acelera la innovación** con una expansión rápida de la capacidad adicional y nuevas cargas de trabajo
- Integra tecnologías complementarias para realizar **ofertas más completas**



Responsables de la toma de decisiones que buscan una estrategia integrada entre el entorno local y fuera de él⁵

#4 ¿Cuánto tiempo llevas haciendo esto?

¿Soluciones mejoradas con la experiencia? ¿Referencias de clientes?
¿Modelo financiero sólido?

» Qué buscar: Experiencia [periodo]

Evalúa factores como el tiempo durante el cual el proveedor ha prestado el servicio, el número de clientes, los índices de fidelización, el crecimiento anual y el valor contractual total



- **Acelera el tiempo de comercialización** con arquitecturas de referencia de confianza, experiencia y automatización
- **Reduce los riesgos** con una medición avanzada, monitorización y gestión de la capacidad activa
- **Protege las inversiones** con un fuerte apoyo financiero

“ Los clientes buscan experiencia en las empresas de servicios para establecer nuevas metodologías y mejores prácticas con la finalidad de adoptar soluciones tecnológicas emergentes con éxito.⁶ ”

#5 ¿Obtengo los servicios adecuados con esto?

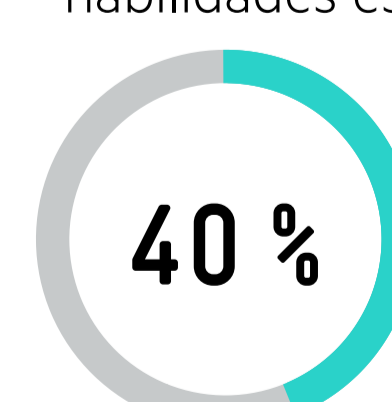
¿Qué servicios incluye y qué supone un coste adicional?
¿Tendré que invertir en formación en nuevas habilidades?
¿Quién se hace responsable del mantenimiento?

» Qué buscar: Asesor de confianza

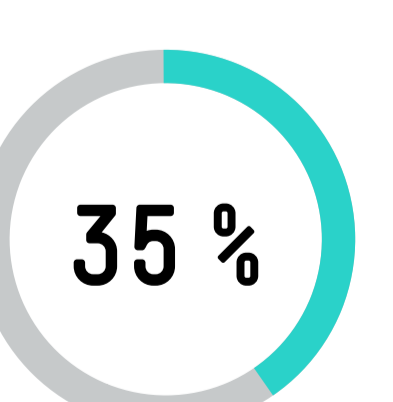
Una experiencia como servicio debe incluir el mantenimiento de la infraestructura, la medición, la supervisión y la gestión de capacidad activa, así como la capacidad de añadir servicios adicionales según necesidad



- Simplifica la TI con servicios operativos **exhaustivos**
- Libera al personal interno de las **tareas más tediosas**
- **Acelera los resultados de negocio** con recursos y habilidades especializados



Organizaciones que aumentaron la productividad del equipo de TI reduciendo la carga de soporte tecnológico⁷



Empresas que aprovechan los servicios gestionados para obtener acceso a una experiencia especializada que no poseen⁸

Más información

Ponte en contacto con HPE para conocer cómo nuestras ayudadas a simplificar radicalmente la TI, reducir costes y liberar a tus recursos para otras prioridades.

hpe.com/greenlake

1. Se pueden aplicar compromisos mínimos
2. IDC FutureScape: «Worldwide Datacenter 2019 Predictions» (Predicciones sobre centros de datos internacionales 2019), octubre de 2018 | Doc n.º US42582518
3. Gartner, «Ten Moves to Lower Your AWS IaaS Costs» (Diez movimientos para reducir tus costes de AWS IaaS), FUNDACIONAL Recargado: 15 de octubre de 2018 | Publicado: 25 de abril de 2017
4. 451 Research, «Best of both worlds» (Lo mejor de ambos mundos), noviembre de 2016
5. 451 Research, «Offloading Hybrid Cloud Management for Strategic Advantage», informe de asesoría encargado por HPE, noviembre de 2016
6. IDC, Previsión mundial sobre servicios de infraestructura (Computación y almacenamiento), 2019-2023, #US44035819, mayo de 2019
7. The Total Economic Impact™ de HPE GreenLake Flex Capacity, un caso práctico realizado por encargo por Forrester Consulting en nombre de HPE, mayo de 2018
8. 451 Research, «Offloading Hybrid Cloud Management for Strategic Advantage» (Descargar la gestión de la nube híbrida por la ventaja estratégica), informe de asesoría encargado por HPE, junio de 2019

© Copyright 2019 Hewlett Packard Enterprise Development LP. La información incluida en este documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Las únicas garantías de los productos y servicios de Hewlett Packard Enterprise figuran en las declaraciones expresas de garantía incluidas en los mismos. Nada de lo que aquí se indica debe interpretarse como una garantía adicional. Hewlett Packard Enterprise no se hará responsable de los errores u omisiones que pudiera contener el presente documento.
a50000183ese, agosto de 2019